



Perspektiv Kompass „Existenzgründung“

Coaching zur Existenzgründung

Perspektiv-Kompass ‚Existenzgründung‘

Systemische Beratung für Menschen auf dem Weg in die Selbstständigkeit

- Sie träumen davon, Ihre eigene Geschäftsidee umzusetzen und die Kontrolle über Ihre Karriere zu haben?
- Suchen Sie nach mehr finanzieller Unabhängigkeit und persönlicher Zufriedenheit?
- Vielleicht möchten Sie auch nach mehr Flexibilität und Work-Life-Balance?
- Oder sind Sie einfach unzufrieden mit Ihrem aktuellen Job und suchen nach einer neuen Herausforderung?

Es gibt so viele Gründe, warum Menschen sich selbstständig machen, und jeder hat seine eigenen Motive und Ziele. Was auch immer Ihre Gründe sind, wir können Ihnen helfen, Ihre Träume zu verwirklichen. Lassen Sie uns gemeinsam Ihre Zukunft als Unternehmer oder Unternehmerin planen. Unser erfahrenes Beratungsteam unterstützt Sie bei jedem Schritt Ihrer Existenzgründung, von der Analyse Ihrer Geschäftsidee bis hin zur Finanzierung und Markteinführung. Machen Sie den ersten Schritt zu Ihrer Selbstständigkeit und lassen Sie uns Ihnen helfen, erfolgreich durchzustarten.



Perspektiv-Kompass ‚Existenzgründung‘

Sichern Sie sich den Erfolg Ihrer Geschäftsidee durch unsere Expertenberatung in allen Aspekten der Existenzgründung

Existenzgründung ist die Erfüllung des Traums, sein eigener Chef zu sein und die eigene Geschäftsidee umzusetzen. Es ist jedoch auch mit vielen Herausforderungen und Risiken verbunden. Eine gründliche Vorbereitung und professionelle Beratung können dazu beitragen, diese Herausforderungen zu meistern und das Risiko zu minimieren. Ein Businessplan, Finanzierung, die Wahl der richtigen Rechtsform, die Beschaffung von Ressourcen und viele weitere Aspekte müssen bedacht werden. Durch eine erfahrene Beratung bei der Existenzgründung können Sie sicherstellen, dass Sie auf dem richtigen Weg sind, um erfolgreich zu sein und Ihre Träume zu verwirklichen. Lassen Sie sich von unseren Experten und Expertinnen dabei unterstützen, Ihre Geschäftsidee erfolgreich umzusetzen und Ihr Unternehmen aufzubauen.

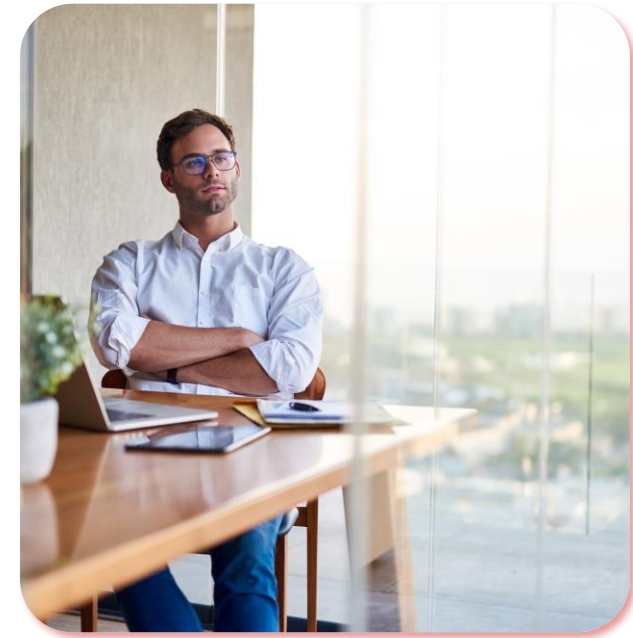


Existenzgründung leicht gemacht: Mit unserer professionellen Beratung sind Sie bestens vorbereitet für den Start in die Selbstständigkeit

Welches ist Ihre Motivation zur Selbständigkeit?

Systemisches Coaching für Menschen, die vor der Gründung Ihrer eigenen Selbständigkeit stehen.

1. **Unabhängigkeit:** die Möglichkeit, die eigene Geschäftsidee umzusetzen und die eigene Karriere zu gestalten, anstatt von einem Arbeitgebenden abhängig zu sein.
2. **Kreativität und Selbstverwirklichung:** die Möglichkeit, die eigenen Fähigkeiten und Talente auszuleben und sich kreativ zu betätigen.
3. **Neue finanzielle Möglichkeiten:** die Chance auf ein höheres Einkommen und mehr finanzielle Unabhängigkeit.
4. **Persönliche Zufriedenheit:** die Möglichkeit, etwas Sinnvolles und Bedeutsames zu tun und sich erfüllt zu fühlen.
5. **Flexibilität:** die Möglichkeit, Arbeitszeiten und -orte selbst zu bestimmen und eine bessere Work-Life-Balance zu erreichen.
6. **Unternehmertum:** die Herausforderungen und die Möglichkeit, eigene Ideen umzusetzen und ein eigenes Unternehmen aufzubauen.
7. **Unzufriedenheit mit dem aktuellen Job:** die Unzufriedenheit mit dem aktuellen Job und die Suche nach etwas Neuem und Herausforderndem.



Elemente einer guten Gründungsberatung

1. Eignung der Gründerperson: Klärung relevanter beruflicher Kenntnisse, Erfahrungen und Qualifikationen. Beschreibung der Motivation für die Gründung und Prüfung der persönlichen Eigenschaften und Kompetenzen
2. Analyse der Geschäftsidee: Eine gründliche Prüfung der Geschäftsidee, um deren Machbarkeit und Rentabilität zu bewerten.
3. Erstellung eines Businessplans: Unterstützung bei der Erstellung eines Businessplans, einschließlich Marktforschung, Finanzplanung und Umsetzungsstrategie.
4. Finanzierung: Beratung bei der Finanzierung des Unternehmens, einschließlich der Suche nach Investoren, Bankkrediten und Fördermöglichkeiten.
5. Rechtliche und administrative Aspekte: Beratung bei der Wahl der richtigen Rechtsform, der Einhaltung gesetzlicher Vorschriften und der Erstellung von Verträgen und Dokumenten.
6. Marketing und Vertrieb: Beratung bei der Entwicklung von Vertriebs- und Marketingstrategien, einschließlich der Identifizierung von Zielkunden und der Werbemaßnahmen.
7. Organisation und Führung: Beratung bei der Aufbau der Organisation, der Personalbeschaffung und der Führung des Unternehmens.
8. Netzwerk und Mentoring: Zugang zu einem Netzwerk von Experten und Mentoren, die bei der Lösung von Problemen und der Umsetzung von Projekten unterstützend zur Seite stehen.

Ziele des Perspektiv-Kompass ‚Existenzgründung‘

Konkrete Unterstützung auf dem Weg zu Ihrer neuen Herausforderung

Die eigenen persönlichen Stärken und Kompetenzen finden

Kraft und Mut für die Umsetzung des eigenen Traums gewinnen

Die eigene Geschäftsidee entwickeln, den Markt und den Wettbewerb verstehen

Den Businessplan gestalten, von der Idee bis zum finanziellen Erfolg

Die eigenen Alleinstellungsmerkmale herausarbeiten

Die Formalien verstehen, Behörden, Ämter, Verbände und Kammern kennen

Die richtigen Fördermittel und gute Unterstützung finden

Online-Marketing, Werbung und Verkauf – der Weg zum Kunden



Module der Gründungsberatung - Überblick

Gründerperson

Geschäftsidee

Erstellung eines Businessplans:

Beschreibung des Unternehmens

Markt- und Wettbewerbsanalyse

Marketing und Vertriebsstrategie

Umsetzung, Organisation und Führung

Finanzplanung

Rechtliche und administrative
Aspekte

Finanzierung und Förderung

Netzwerk und Mentoring

Module der Gründungsberatung - Details

Gründerperson:

- Kenntnisse, Erfahrungen, Qualifikationen
- Motivation für die Gründung
- Persönliche Eigenschaften, Kompetenzen

Analyse der Geschäftsidee:

- Prüfung der Geschäftsidee
- Machbarkeit und Erfolgswahrscheinlichkeit
- Rentabilität und Ertragsmöglichkeiten

Businessplan

Beschreibung des Unternehmens:

- Geschäftsidee
- Branche, Umfeld, Aktionsradius
- Produkt- oder der Dienstleistung

Markt- und Wettbewerbsanalyse:

- Identifizierung von Zielkunden
- Analyse von Konkurrenten
- Positionierung

Marketing und Vertrieb

- Kundenansprache, Akquise
- Preisgestaltung und Werbung (4P)
- Verkaufskanäle, Online Marketing

Geschäftsaufbau, Organisation:

- Aufbau der Organisation, Führung
- Personal und Ressourcen
- Umsetzung, Meilensteine, Ziele

Finanzplanung

- Umsatz und Kosten, Investitionen
- Gewinn, Steuern und Cashflow
- Projektionen für die nächsten Jahre

Rechtliche, administrative Aspekte:

- Wahl der Rechtsform
- Gründungsformalitäten, Verträge
- Vorschriften, Gesetze, Verordnungen

Finanzierung:

- Finanzierung des Unternehmens
- Investoren, Bankkredite
- Fördermöglichkeiten

Netzwerk und Mentoring:

- Experten, Mentoren, Ratgeber
- Lösung von Problemen
- Umsetzungshilfe bei Projekten



Perspektiv
KOMPASS

EXISTENZGRÜNDUNG

Vielen Dank

Perspektiv-Consulting GmbH



+ 49 04141 8029020



office@perspektiv-consulting.de



www.perspektiv-consulting.de



Perspektiv
CONSULTING